

УДК 332.1

DOI 10.52928/2070-1632-2022-61-6-31-38

**ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ
УЧАСТНИКОВ ИННОВАЦИОННО-ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАСТЕРОВ**

*канд. экон. наук, доц. А.Р. ЛАВРИНЕНКО
(Полоцкий государственный университет)*

В условиях перехода к высокоэффективным экономическим системам, обладающим восприимчивостью к инновациям, кластеризация экономики становится важным инструментом как регионального развития, так и стимулирования инновационного развития в целом. Цель исследования состоит в разработке организационно-экономических инструментов реализации структурной политики в области кластеризации региональной экономики. Ядром кластеров в региональных экономических системах Республики Беларусь являются инновационно-ориентированные производства, опирающиеся на передовые достижения мирового опыта в науке и технологиях, способные создать продукцию с высокой добавленной стоимостью. Необходимым условием эффективного развития инновационно-промышленного кластера является создание налаженного организационно-экономического механизма управления совместной деятельностью участников региональных кластеров с целью максимизации их прибыли в сфере высокотехнологичного производства.

Ключевые слова: организационно-экономический механизм, научно-производственная кооперация, инновационно-промышленный кластер, совместная деятельность, договор простого товарищества.

Введение. В настоящее время многие страны реализуют инвестиционную, инновационную, а также региональную экономическую политику, опираясь на концепцию кластерного развития, суть которой состоит в приращении конкурентных преимуществ территориально близких экономических субъектов хозяйствования. Конкурентный потенциал таких субъектов базируется на их эффективном взаимодействии друг с другом, совместном использовании технологий, инноваций, высококвалифицированных кадров, специализированных услуг, инфраструктуры в рамках кластера. Поэтому кластеры являются эффективным инструментом социально-экономического развития и фактором повышения инновационной и инвестиционной активности, как для самих участников, так и для регионов, на территории которых они находятся.

Экономические преобразования, направленные на создание институциональных основ саморазвития научно-производственной интеграции, посредством которых в Республике Беларусь развивается конкурентоспособная инновационная экономика, включают в себя преобразование организационной структуры производительных сил, связанное с соединением в цельном воспроизводственном процессе фундаментальной практико-ориентированной науки, инновационной промышленности и развивающегося образования. В основе создания инновационно-промышленных кластеров лежит воспроизводство конечного продукта научно-производственной кооперации, объединяющее процесс создания, освоения и использования новых технологий и наукоемкой продукции. В частности, в Витебской области организации осуществляют совместную деятельность в рамках кластеров обрабатывающей промышленности и строительного комплекса: Инновационно-промышленный новополоцкий нефтехимический кластер, Инновационно-промышленный композитный кластер в г. Полоцк, деревообрабатывающий кластер СЭЗ «Витебск» и др.

В данном случае кластерный подход к управлению обеспечивает экономический эффект за счет обмена информацией о рынке, технологиях, модификации мотиваций и качества человеческого капитала, то есть за счет «перетока знаний» внутри кластера, что создает возможность инновационного развития его участников¹. Позитивной стороной кластерного подхода является также рост эффективности совместной деятельности за счет концентрации ресурсов, производства, потребителей и поставщиков в одном хозяйственном пространстве. Конечным продуктом научно-производственной кооперативной деятельности выступает экономический эффект в производстве в результате использования последней новой техники, технологии, прогрессивных материалов. Специфика кооперативных форм обобществления науки и производства, принципы ее формирования и функционирования, характер воспроизводственных взаимосвязей между ее структурными звеньями, особенности воспроизводства и распределения продуктов данной кооперативной деятельности еще недостаточно изучены экономической наукой, поэтому необходимо исследовать организационно-экономический механизм взаимодействия участников кластера, в функционировании которого важное значение имеют распределительные отношения, назначение которых в том, чтобы способствовать реализации принципа взаимной заинтересованности участников кластера в общих конечных результатах с учетом вклада каждого из них. Представляется важным разработка методического подхода к организации управления в интегрированном формировании, который представляет собой систему взаимодействия участников кластера и способы регулирования интересов, с помощью которых возможно построение организационно-экономического механизма управления инновационно-промышленным кластером.

Основная часть. Исторически совместная деятельность организаций явилась результатом общественного разделения труда и возникла на базе таких форм его организации, как специализация и кооперирование. Изначально кооперирование выступало в форме взаимопомощи и сотрудничества. Первое крупное разделение труда

¹ Хасанов Р.Х. Модель перетока знаний в кластере / Р.Х. Хасанов // Креативная экономика. – 2009. – № 8. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/model-peretoka-znaniy-v-klastere>.

произошло в области растениеводства, земледелия и скотоводства. В этот период кооперация зародилась «...с первых, элементарных форм группового взаимодействия в процессе собирательства, охоты, земледелия, родоплеменной власти и соподчинения» [1, с. 45]. Возникновение кооперативного движения как осознанной формы организации труда произошло в конце XVIII в. – начале XIX в. В начале XIX в. Р. Оуэн считал, что люди общими усилиями должны помочь друг другу жить и, основывая общества, совместно устраивать свою хозяйственную жизнь. На основе учения Р. Оуэна в 1860 г. в Англии был создан первый кооператив. Последующее разделение общественного труда, особенно частное и единичное, привело к образованию отдельных отраслей и подотраслей производства и формированию производственных единиц – объединений и организаций. Однако деятельность объединений и предприятий, являющихся результатом единичного разделения труда, немыслима без кооперации их усилий. Слово «кооперация» в переводе с латинского языка означает «совместное ведение дел». Кооперация представляет собой способ или форму хозяйственной деятельности, характеризующую совместным участием заинтересованных в этой деятельности лиц. К. Маркс рассматривал кооперацию и ее формы лишь как формы объединения труда в пределах предприятия и определял ее следующим образом: «Та форма труда, при которой много лиц планомерно работают рядом и во взаимодействии друг с другом в одном и том же процессе производства или в разных, но связанных между собой процессах производства, называется кооперацией»². В словаре В.Г. Злотогорова кооперация определена как совместное участие людей в одном или разных, но связанных между собой процессах труда³. З.З. Дудич под кооперацией труда понимает единство, согласованность совместных действий различных звеньев и субъектов в процессе их хозяйственной деятельности. При этом автор подчеркивает, что необходимость трудовой кооперации порождается, в частности, тем, что ряд видов оказываются непосильными для единичных исполнителей и требуют совместных усилий многих.

Однако кооперирование может объединить не только однородные факторы или процессы производства, но и отдельные их виды для достижения совместно поставленных целей и выполнения задач. Данный процесс взаимодействия работников направлен на достижение одного и того же результата, продукта труда, материализующегося «...или в конкретной потребительной стоимости, или в форме полезного эффекта» [2, с. 285]. Следовательно, с материально-вещественной стороны кооперация предполагает достижение внутренней согласованности между различными видами трудовой деятельности, технической и организационно взаимосвязанные между собой как последовательные фазы производства единого продукта. При этом производственный процесс в рамках кооперации завершается в продукте, потребительская стоимость которого приобретает здесь законченную, завершенную форму. В свою очередь, содержание воспроизводственного процесса кооперативной деятельности как совокупности технологических взаимосвязей между ее структурными единицами и характер совместно производимого конечного продукта служат материальной основой формирования субъекта кооперации. При этом диалектика развития кооперативных форм организации производительных сил характеризуется тем, что более прогрессивные ее формы обеспечивают достижение более высокого уровня производительности труда и эффективности производства, являясь точками роста кластера.

Межотраслевая природа процессов научно-технического развития, настоятельная необходимость ускорения разработки и внедрения научно-технических достижений в производство, потребность достижения единой хозрасчетной заинтересованности всех структур и звеньев научно-производственного цикла в конечных результатах научно-технического развития обусловили необходимость межхозяйственной кооперации науки и производства. Международная научно-техническая кооперация, предусматривающая сотрудничество не только в сфере производства, но и в сфере научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, направленное на взаимное техническое совершенствование производства и выпуск продукции, основанной на самых современных достижениях науки и техники активно развивается в Республике Беларусь с 1990-х годов⁴. Научно-производственная кооперация как особый вид производственной кооперативной деятельности представляет собой технологическое и экономическое воздействие научно-исследовательских, опытно-конструкторских и производственных подразделений, объединенных воспроизводственным циклом по разработке, освоению и использованию научно-технических достижений в производстве⁵.

Достижение сбалансированного функционирования структурных звеньев инновационно-промышленного кластера обеспечивает согласование их экономических интересов и формирование на этой основе общего кооперативного экономического интереса. Экономическая и технологическая сбалансированность научно-производственной кооперативной деятельности, обеспечивая прямую связь каждого производителя со средствами и результатами совместного производства, создает основу эффективного хозяйствования. Речь идет о формировании научно-производственной кооперации общего интереса в рациональном использовании ресурсов на каждом этапе инновационного процесса, достижении конечного результата научно-технического развития наиболее эффективным способом. В конечном счете оптимальная согласованность функционирования совокупности научных, конструкторских,

² Маркс, К. Полное собрание сочинений : в 50 т. / К. Маркс, Ф. Энгельс. – 2-е изд. – М. : Гос. изд-во полит. лит.-ры, 1955. – Т. 23: Капитал. – С. 337.

³ Злотогоров, В.Г. Экономика : энцикл. слов. / В.Г. Злотогоров. – Минск : Интерпрессервис : Книжный Дом, 2003. – С. 224.

⁴ Внешнеэкономический толковый словарь [Электронный ресурс] / под ред. И. П. Фаминского. — М. : ИНФРА-М : Термика, 2001. — 1 эл. опт. диск (CD-ROM).

⁵ Сизов В.В. Научно-техническая кооперация: содержание и механизм саморазвития / В.В. Сизов // Вестник ТГПУ. – 2000. – № 5(21). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nauchno-tehnicheskaya-kooperatsiya-soderzhanie-i-mehanizm-samorazvitiya>.

экспериментальных и производственных ячеек кооперации служит материальной базой формирования между ними устойчивых хозяйственных связей. Данные хозяйственные связи регулируют межотраслевой обмен результатами труда, совместное использование ресурсов, производство и распределение конечного высокотехнологичного продукта. Преимуществом научно-производственной кооперации, следовательно, является ее способность преодолеть одно из слабых мест процесса ускорения инновационного развития – обеспечение устойчивого межотраслевого взаимодействия между научно-техническими подразделениями и производством.

Таким образом, кооперация представляет собой форму хозяйственной деятельности, характеризующуюся согласованностью совместных действий и совместным взаимодействием (совместное ведение дел, совместное участие, совместное производство, совместное строительство, совместные финансирование, научные исследования) совокупности организаций-участников, заинтересованных в достижении конечных результатов деятельности, в сфере производства и обращения. Отсюда следует вывод о том, что совместная деятельность осуществляется посредством кооперации организаций-участников кластера. Воспроизводство конечного продукта научно-производственной кооперации лежит в основе формирования кластерных организационных структур. Последние включают в себя совместную воспроизводственную деятельность: от научных исследований до экономического эффекта от их использования в производстве в форме новых или более совершенных его вещественных факторов. Следовательно, научно-производственная кооперация базируется на межотраслевом организационно-экономическом взаимодействии научных, конструкторских, опытно-экспериментальных и производственных подразделений, объединенных воспроизводством единого конечного продукта. Успешное осуществление производственного процесса в сфере научно-технического развития определяется мерой достижений оптимальной внутренней согласованности и рациональным хозяйственно-технологическим сопряжением структурных составляющих научно-производственного цикла как звеньев совокупного рабочего механизма.

На основе вышеизложенного объектом кооперации в сфере научно-технического развития должен служить воспроизводственный процесс в форме целостного научно-производственного цикла. Продукция научных учреждений, серийно изготовленная новая техника в рамках воспроизводственного процесса, осуществляемого научно-производственной кооперацией, не выступает в завершенной форме общественной потребительной стоимости. Эта продукция рассматривается только как промежуточная при последовательном формировании конечного продукта научно-производственного цикла, она обладает лишь потенциальной экономической полезностью с народно-хозяйственной точки зрения⁶. Продукт научных организаций, как и предприятий, серийно выпускающих серийную технику, становится конечным не непосредственно, а лишь через конечную продукцию производства, использующего новую технику в качестве вещественных факторов производства. Речь идет об экономическом эффекте в производстве на основе применения научно-технических достижений. Этот эффект выражается в повышении производительности труда, снижении издержек производства или улучшении качества выпускаемой продукции. Следовательно, результаты деятельности каждого участника научно-производственной кооперации кластера окончательно материализуются в конечном результате их совместной деятельности.

Именно на базе кооперирования, путем трансформации в процессе правового и экономического становления рыночных отношений были созданы предпосылки для выделения в гражданско-правовых отношениях совместной деятельности без образования юридического лица. На данном этапе исследования необходимо раскрыть содержание совместной деятельности как кластерной основы, обосновать ее типы, рекомендовать положения по построению организационно-экономического механизма управления кластером.

Следует отметить, что становление понятия «совместная деятельность» в экономической науке неразрывно связано с ее определением как категории права. При определении совместной деятельности отечественные авторы – И.Н. Ковалевич, Л.А. Обухова – исходят из гражданского законодательства Республики Беларусь, согласно которому совместная деятельность – это форма организации хозяйственной деятельности, которая не предполагает образования юридического лица и осуществляется на основании договора простого товарищества (договора о совместной деятельности), отождествляя при этом понятия «совместная деятельность» и «договор простого товарищества». И.Н. Ковалевич, определяя правовой статус совместной деятельности, изначально уточняет, что «договоры о совместной деятельности – простые товарищества» [3, с. 63]. Л.А. Обухова дает следующее определение совместной деятельности: «Совместная деятельность – это деятельность двух и более ее участников в рамках заключенного договора о совместной деятельности (договора простого товарищества) для достижения какой-либо общей хозяйственной цели»⁷. Российские авторы – М.Б. Смородин, И.С. Шугрин, А.Ю. Грибков, А.А. Салтыкова, С.Б. Давыдов, — при определении совместной деятельности исходят из положений гражданского законодательства. Согласно п. 1 ст. 1041 Гражданского кодекса Российской Федерации «по договору простого товарищества (договору о совместной деятельности) двое или несколько лиц (товарищей) обязуются соединить свои вклады и совместно действовать без образования юридического лица для извлечения прибыли или достижения иной не противоречащей закону цели». Авторы Л.П. Кураков, В.Л. Кураков при определении совместной деятельности исходят из определения договора о совместной деятельности. «Договор о совместной деятельности – договор, в соответствии с которым стороны осуществляют совместную деятельность без образования юридического лица, путем объединения имущества, финансовых ресурсов либо без данного объединения»⁸. Очевидно,

⁶ См. сноску № 5.

⁷ Обухова, Л.А. Совместная деятельность: организация, бухгалтерский учет, налогообложение, ликвидация : справ. пособие / Л.А. Обухова. – Минск : Регистр, 2000. – 32 с. –С. 6.

⁸ Кураков, Л.П. Словарь-справочник по экономике / Л.П. Кураков, В.Л. Кураков. – 2-е изд., доп. и перераб. – М. : Гелиос АРВ, 1999. – 464 с. – С. 114.

что, по мнению вышеуказанных авторов, совместная деятельность без образования юридического лица регламентируется договором о совместной деятельности. А.П. Бархатов отождествляет понятия «простое товарищество» и «совместная деятельность», одновременно при этом он выделяет два направления совместного предпринимательства: «а) создание совместных предприятий с образованием юридического лица; б) организация совместной деятельности без образования юридического лица с участием распределения и использования прибыли или без распределения прибыли» [4, с. 88].

Таким образом, и отечественные, и российские экономисты определяют совместную деятельность только как организационно-правовую форму, не раскрывая ее экономическое содержание, и связывают ее с договором простого товарищества.

В соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь, Национального банка Республики Беларусь от 19 августа 2016 г. № 657/20 «О введении в действие на территории Республики Беларусь Международных стандартов финансовой отчетности и их разъяснений, принимаемых Фондом Международных стандартов финансовой отчетности» на территории Республики Беларусь в качестве технического нормативного правового акта с 1 января 2017 г. введен в действие Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 11 «Совместное предпринимательство», определяющий совместное предпринимательство как предпринимательскую деятельность, которая контролируется совместно двумя или более сторонами. Совместное предпринимательство обладает следующими особенностями: 1) стороны связаны соглашением; 2) соглашение предоставляет совместный контроль над деятельностью двум или более сторонам.

Указанный документ определяет следующие условия: совместное предпринимательство – это либо совместные операции, либо совместное предприятие (рисунок 1):

1. Совместные операции – совместное предпринимательство, которое предполагает наличие у сторон, обладающих совместным контролем над деятельностью, прав на активы и ответственности по обязательствам, связанным с деятельностью. Такие стороны именуются участниками совместных операций.

2. Совместное предприятие – совместное предпринимательство, которое предполагает наличие у сторон, обладающих совместным контролем над деятельностью, прав на чистые активы деятельности. Такие стороны именуются участниками совместного предприятия.

Классификация совместного предпринимательства как совместных операций или совместного предприятия зависит от прав и обязанностей сторон совместного предпринимательства. Организация должна определить вид совместного предпринимательства, участником которого она является, рассмотрев свои права и обязанности, возникающие в связи с такой деятельностью. Организация оценивает свои права и обязанности с учетом структуры и организационно-правовой формы деятельности, условий, согласованных между сторонами в рамках соглашения, и, в случае необходимости, других фактов и обстоятельств.

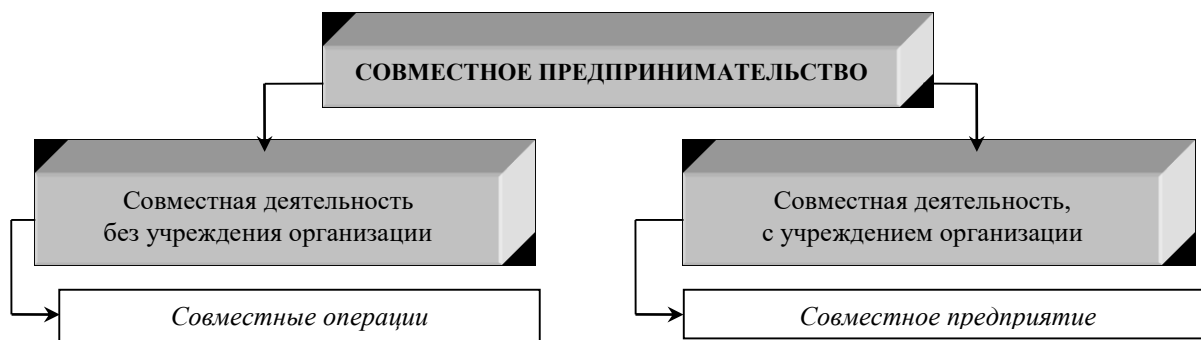


Рисунок 1. – Типы совместного предпринимательства на территории Республики Беларусь

Некоторые авторы в зависимости от масштаба деятельности и степени интеграции потенциальных участников кластера различают две формы его организации – простую и сложную [5, с. 81; 6, с. 81]. Первый подход предусматривает координацию действий участников кластера по ряду согласованных направлений деятельности на уровне владельцев (руководителей) субъектов хозяйствования, представленных в коллегиальном координационном органе – Совете кластера, и не требует создания какого-либо отдельного юридического лица. Как правило, координация действий предполагает организацию и (или) проведение силами самих участников кластера ряда регулярных мероприятий информационно-образовательного характера (создание и продвижение интернет-ресурса кластера, обучающие семинары, тренинги, контактно-кооперационные биржи, выставки, ярмарки и т.п.) в интересах всех участников. Второй подход – сложная форма – предусматривает достаточно высокую степень интеграции участников, что требует наличия отдельной организации (юридического лица – союз или ассоциация, хозяйственное общество), выполняющей на регулярной основе ряд организационно-координационных функций в интересах всех участников кластера, а также создание специализированной инфраструктуры кластерного развития, необходимой для совместной деятельности.

Сложная форма с образованием юридического лица противоречит сущности экономического кластера. Согласно теории М. Портера, кластер – это группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний-

контрагентов и связанных с ними организаций, образовательные заведения, органы государственного управления, инфраструктурные компании, действующих в определенной сфере и взаимно дополняющих друг друга⁹. То есть кластер – это не организационно-правовая форма, которая предполагает высокую интеграцию и создание нового юридического лица на основании учредительных документов (устава, учредительного договора), а гибкая среда осуществления совместной деятельности организаций инновационно-промышленного кластера, основанная на кооперационных связях.

На данном этапе исследования можно сделать вывод о том, что в Республике Беларусь законодательных требований к организационно-правовой форме кластера нет. Наиболее приемлемой формой сотрудничества является заключение между участниками инновационно-промышленного кластера договора простого товарищества (договора о совместной деятельности) без образования юридического лица. При этом термин «совместная деятельность» характеризует не организационно-правовую форму предпринимательской деятельности, а непосредственно предпринимательскую деятельность, основанную на кооперации организаций в различных отраслях экономики. На рисунке 2 представлены организационно-правовые формы совместной деятельности в условиях хозяйствования Республики Беларусь.



Рисунок 2. – Организационно-правовые формы совместной деятельности в условиях Республики Беларусь

Учитывая вышеизложенный подход, отметим, что в гражданском законодательстве Республики Беларусь форма хозяйствования «простое товарищество» основывается на заключении договора простого товарищества (или договора о совместной деятельности), без образования юридического лица. Правоотношения сторон по договору о совместной деятельности регулируются гл. 54 «Простое товарищество» нового Гражданского кодекса Республики Беларусь. Пунктом 1 ст. 911 Гражданского кодекса Республики Беларусь установлено: «По договору простого товарищества (договору о совместной деятельности) двое или несколько лиц (товарищей) обязуются соединить свои вклады и совместно действовать без образования юридического лица для извлечения прибыли или достижения иной не противоречащей законодательству цели».

При заключении договора сторонами должно быть определено следующее:

- предмет договора;
- лица, являющиеся участниками договора;
- состав имущества, передаваемого участниками в качестве вклада в совместную деятельность и его денежная оценка; сроки внесения взносов;

⁹ Евсеенко, С.В. Кластер и корпорация: сравнительный анализ организации / С.В. Евсеенко, Е.Ю. Щукин // Вестник ОмГУ. Сер.: Экономика. – 2010. – № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/klaster-i-korporatsiya-sravnitelnyy-analiz-organizatsij>.

- порядок ведения общих дел;
- обязанности участников по содержанию общего имущества и порядок возмещения расходов, связанных с выполнением этих обязанностей;
- порядок распределения прибыли, покрытия расходов и убытков, связанных с совместной деятельностью;
- срок действия договора.

Предмет договора о совместной деятельности должен раскрывать цель деятельности вновь создаваемого товарищества. Цели совместной деятельности могут быть как коммерческими, так и некоммерческими, в том числе бытовыми и благотворительными. Гражданский Кодекс Республики Беларусь не устанавливает ограничений на виды деятельности, которые могут быть предметом договора простого товарищества. Если участниками договора являются юридические лица, цели совместной деятельности не должны противоречить целям, указанным в Уставе юридического лица или в положении о нем. Соответственно, если участником является предприниматель, осуществляющий деятельность без образования юридического лица, предмет и цель договора не должны выходить за рамки предмета деятельности предпринимателя, указанного в его свидетельстве о государственной регистрации.

Согласно п. 2 ст. 911 Гражданского Кодекса Республики Беларусь сторонами договора о совместной деятельности, заключаемого для осуществления предпринимательской деятельности, могут быть только индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации.

При заключении договора простого товарищества участники обязаны предусмотреть внесение вкладов. Вкладом участника признается все то, что он вносит в общее дело, в том числе деньги, иное имущество, профессиональные и иные знания, навыки и умения, а также деловая репутация и деловые связи. Пункт 1 ст. 913 Гражданского Кодекса Республики Беларусь определяет, что «внесенное товарищами имущество, которым они обладали на праве собственности, а также произведенная в результате совместной деятельности продукция и полученные от такой деятельности плоды и доходы признаются их общей долевой собственностью, поскольку иное не установлено законодательством или договором простого товарищества либо не вытекает из существа обязательства». Таким образом, внесенное участниками имущество используется в интересах всех участников и составляет их общее имущество. Участники не вправе распоряжаться долей в общем имуществе без согласия партнеров, за исключением той части доходов и продукции от совместной деятельности, которая поступает в распоряжение каждого из них после фактического распределения прибыли и имущества простого товарищества.

Правила ведения общих дел участников по договору простого товарищества определены ст. 914 Гражданского кодекса Республики Беларусь. Установлено, что при ведении общих дел каждый участник вправе действовать от имени всех участников, если договором простого товарищества не установлено, что ведение дел осуществляется отдельными участниками либо совместно всеми участниками договора простого товарищества. При совместном ведении дел для совершения каждой сделки требуется согласие всех участников. Если участники договора предусмотрели в нем руководство их совместной деятельностью одним из участников, на него же возлагается и ведение общих дел. Участник, которому поручено ведение общих дел, действует на основании доверенности, выданной остальными участниками договора. Участники совместной деятельности вправе участвовать в управлении делами товарищества, получать информацию о совместной деятельности, знакомиться с бухгалтерскими книгами и иной документацией, принимать участие в распределении прибыли. Прибыль или убытки, полученные участниками в результате их совместной деятельности, распределяются пропорционально стоимости вкладов участников в общее дело, если иное не предусмотрено договором простого товарищества. Не допускается соглашение об устранении кого-либо из участников от участия в прибыли или освобождения от участия в покрытии общих расходов или убытков.

Договор простого товарищества, связанный с предпринимательской деятельностью, подлежит регистрации в инспекции по налогам и сборам по месту нахождения ведущего участника, на которого возложено ведение общих дел и уплата налогов. Учетный номер плательщика налогов и сборов выдается ведущему участнику на срок действия договора о совместной деятельности. Плательщику налогов и сборов присваивается статус – совместная деятельность. Участник простого товарищества, на которого в соответствии с договором о совместной деятельности между участниками возложено ведение дел этого товарищества либо который получает выручку по деятельности этого товарищества до ее распределения, исполняет налоговое обязательство этого товарищества.

Пунктом 1 ст. 920 Гражданского кодекса Республики Беларусь предусмотрены основания, по которым может быть прекращен договор простого товарищества:

- объявление кого-либо из товарищей несостоятельным (банкротом);
- отказа кого-либо из товарищей от дальнейшего участия в бессрочном договоре простого товарищества;
- истечения срока договора простого товарищества и пр.

При прекращении совместной деятельности имущество и денежные средства, переданные в общее владение, возвращаются предоставившим их участникам в соответствии с условиями договора простого товарищества. Имущество, подлежащее получению каждым участником по результатам раздела при прекращении совместной деятельности, отражается как погашение вкладов, учтенных в составе финансовых вложений. Активы, полученные участником после прекращения совместной деятельности, принимаются к бухгалтерскому учету в оценке, числящейся на отдельном балансе товарищества на дату принятия решения о прекращении совместной деятельности.

Все полученные в результате совместной деятельности доходы используются в первую очередь на возмещение материальных затрат участников простого товарищества. По окончании отчетного периода полученный финансовый результат – нераспределенная прибыль (непокрытый убыток), получаемый сторонами от совместной деятельности после возмещения затрат и внесения всех налоговых и обязательных неналоговых платежей, подлежит распределению между участниками договора пропорционально их взносам и затратам в соответствии с условиями договора простого товарищества.

Согласно мировой практике далеко не все кластеры считают целесообразным создавать специальную систему управления и вводить формальное членство своих участников. Но общепризнано, что развитие кластера происходит более успешно при наличии специальных органов управления. Деятельность инновационно-промышленного кластера в Республике Беларусь может основываться на следующих документах:

- договор о создании кластера (о совместной деятельности – простое товарищество);
- положение о кластере и правила его функционирования;
- соглашение о вступлении в кластер (подписывает каждый участник кластера).

Общее собрание участников кластера – это коллегиальный орган, который определяет цели, задачи развития и оценивает деятельность кластера. Функцию исполнительного органа выполняет кластерный менеджмент, который действует на регулярной основе. Он избирается из членов кластера и обеспечивает внутрикластерное взаимодействие, построение доверительных отношений, увеличение кооперации и технологического трансфера, координацию разработки и поддержку наиболее важных проектов, стимулирующих инновации (прежде всего, привлечение финансирования).

Заключение. Участие кластера в развитии научно-технической кооперации путем взаимодействия с ключевыми участниками инновационной деятельности позволяет расширить сферу коммуникаций, привлечь к деятельности кластера новых участников, обеспечить формирование и продвижение перспективных проектов и инициатив. Участие в разработке и согласовании ключевых стратегических и программных документов развития отрасли; развитии (совершенствовании) нормативно-правовой и методической базы, регулирующей отношения в сфере научно-технической и инновационной деятельности, включая деятельность технологических платформ; развитии научно-технической кооперации с целью формирования и реализации исследовательских и технологических проектов – позволяет инновационно-промышленному кластеру постоянно находиться в центре организационного развития отрасли и инновационной деятельности в Республике Беларусь.

В результате исследования аргументируется, что квалифицирующим признаком кластера является договор, заключенный между его участниками. Определено, что договор об образовании кластера – это двух- или многостороннее соглашение, в силу которого стороны (участники кластера) обязуются создать кластер (без создания юридического лица) и осуществлять координацию своей деятельности, направленной на прямое и/или косвенное участие в производстве наукоемкой продукции в целях повышения конкурентоспособности участников кластера и региона в целом, а также выполнения социально значимых научно-технических программ. Обосновывается вывод о широком субъектном составе возможных участников кластера, в который имеют право входить как коммерческие, так и некоммерческие организации, а также индивидуальные предприниматели. Установлено, что некоммерческая организация способна выступать участником кластера, если она вправе осуществлять приносящую доход деятельность посредством производства определенного вида товаров, выполнения работ или оказания услуг.

Наиболее приемлемой формой сотрудничества в рамках инновационно-промышленного кластера является договор простого товарищества (договора о совместной деятельности) без образования юридического лица. Совместная деятельность без образования юридического лица – это предпринимательская деятельность, основанная на договорных отношениях, совместном ведении дел участников и совместном управлении деятельностью на основе достигнутых соглашений, с целью реализации инвестиционных (инновационных) проектов, направленных на получение прибыли или достижение иной общей хозяйственной цели, не противоречащей законодательству Республики Беларусь. Представляется, что именно коллективные образования, построенные по модели равноправия их участников, которые свободны в выборе средств увеличения производительности труда и расширения рынков сбыта, могут стать одним из важнейших драйверов в формировании экономического роста регионов Республики Беларусь.

ЛИТЕРАТУРА

1. Экономическая теория : учеб. пособие : в 2 ч. / 3.3. Дудич [и др.] ; под. общ. ред. М.Ф. Грищенко, 3.3. Дудича. — Минск : Изд-во ВУЗ-ЮНИТИ БГПА, 1995. — Ч. 1: Общие основы экономической теории. Отношения в основном звене экономики (микрoэкономика). – 310 с.
2. Международная научно-техническая и производственная кооперация. Правовые аспекты / М. М. Богуславский [и др.]. Отв. ред.: М.М. Богуславский. – М. : Наука, 1982. – 303 с.
3. Ковалевич, И.Н. Правовой статус совместной деятельности / И.Н. Ковалевич // Главный бухгалтер. – 1999. – № 8. – С. 63–64.
4. Бархатов, А.П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.П. Бархатов. – М. : «Дашков и Ко», 2004. – 304 с.
5. Истомина Л.А. Кластеры в регионах: «за» и «не против» : пособие / Л. А. Истомина, Д.М. Крупский. – Минск : «Альгиора Форте», 2019. – 100 с.
6. Потенциал развития кластеров в регионах Беларуси / Т. П. Быкова [и др.]. – Минск : Колорград, 2019. – 100 с.

REFERENCES

1. Dudich, Z.Z. (et all.). (1995). *Jekonomicheskaja teorija*. In 2 pat. M.F. Grishhenko, Z.Z. Dudich (Eds.). Minsk : Izd-vo VUZ-JuNITI BGPA, Pat. 1: Obshhie osnovy jekonomicheskoi teorii. Otnoshenija v osnovnom zvene jekonomiki (mikrojekonomika). (In Russ.).
2. Boguslavskij, M.M., Vorob"eva, O.V., Zaharova, R.F., Kabatova, E.V., Lavrov, V.A., Platonova, N.L....Trahtengerc, L.A. (1982). *Mezhdunarodnaja nauchno-tehnicheskaja i proizvodstvennaja kooperacija. Pravovye aspekty*. Moscow: Nauka. (In Russ.).
3. Kovalevich, I.N. (1999). Pravovoj status sovmestnoj dejatel'nosti. *Glavnyj buhgalter*, (8), 63–64. (In Russ.).
4. Barhatov, A.P. (2004). *Buhgalterskij uchet vneshnejekonomicheskoi dejatel'nosti*. Moscow: Dashkov i Ko. (In Russ.).
5. Istomina, L.A. & Krupskij, D.M. (2019). *Klasteri v regionah: «za» i «ne protiv»*. Minsk : «Al'tiora Forte». (In Russ.).
6. Bykova, T.P., Istomina, L.A., Krupskij, D.M., Tarasevich, Zh.K., Sherstneva, S.P. (2019). *Potencial razvitija klasterov v regionah Belarusi*. Minsk: Kolorgrad, (In Russ.).

Поступила 20.05.2022

**ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC MECHANISM OF INTERACTION
OF PARTICIPANTS OF INNOVATION AND INDUSTRIAL CLUSTERS**

A. LAVRINENKO

In the context of the transition to highly efficient economic systems that are receptive to innovation, economic clustering becomes an important tool for both regional development and stimulating innovative development in general. The purpose of the study is to develop organizational and economic tools for implementing the structural policy in the field of clustering the regional economy. The core of clusters in the regional economic systems of the Republic of Belarus are innovation-oriented industries based on the best achievements of world experience in science and technology, capable of creating high value-added products. A necessary condition for the effective development of an innovation-industrial cluster is the creation of an established organizational and economic mechanism for managing the joint activities of participants in regional clusters in order to maximize their profits in the field of high-tech production.

Keywords: *organizational and economic mechanism, scientific and industrial cooperation, innovation-industrial cluster, joint activity, simple partnership agreement.*