

УДК 657.01: 351.863.1

**ИНДИКАТОРЫ И ИСТОЧНИКИ ИНФОРМАЦИИ АНАЛИЗА
В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Н.А. СОТНИЧЕНКО

(Представлено: канд. экон. наук, доц. Е.Б. МАЛЕЙ)

Приведены основные подходы оценки уровня экономической безопасности, а также отдельные группы индикаторов и сами индикаторы в каждом подходе. Обозначены проблемы формирования подхода к определению пороговых значений индикаторов. Результаты могут быть использованы в практической деятельности организаций различных сфер деятельности, а также в научно-исследовательском и учебном процессе.

Введение. В экономической литературе уже предпринимались попытки количественной оценки уровня экономической безопасности предприятия. Существует индикаторный подход, при котором уровень экономической безопасности определяется с помощью так называемых индикаторов [1, с. 5]. Индикаторы рассматриваются как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность предприятия в различных функциональных областях, соответствующие определенному уровню экономической безопасности. Оценка экономической безопасности предприятия устанавливается по результатам сравнения (абсолютного или относительного) фактических показателей деятельности предприятия с индикаторами.

Объектом анализа и диагностики финансово-экономического состояния предприятия является деятельность структурных подразделений и предприятия в целом.

Предметом анализа и диагностики финансово-экономического состояния предприятия для обеспечения экономической безопасности являются производственные и экономические результаты, финансовое и социальное состояние, использование материальных, трудовых и финансовых ресурсов, реализация продукции (работ, услуг), оценка эффективности [2].

Индикаторы являются одним из главных способов экономической диагностики предприятия и основным инструментом предсказания экономической несостоятельности предприятия. В данной статье были выделены три альтернативных подхода оценки уровня экономической безопасности, в которых предполагаемые индикаторы соотносятся с показателями финансового состояния предприятия.

Набор базовых индикаторов. Наиболее простой для расчета вариант содержит базовые индикаторы, необходимые любому предприятию в различных условиях и видах основной деятельности. Для оценки уровня экономической безопасности предприятия в данном случае необходимо рассчитать и оценить следующие индикаторы финансового состояния:

- рентабельность деятельности;
- платежеспособность и финансовую устойчивость;
- деловую активность;
- эффективность использования основных средств и краткосрочных активов;
- инвестиционную привлекательность.

Индикаторы отраслевой специфики предприятия. Согласно альтернативному подходу состояние экономической безопасности предприятия необходимо проводить по определенной системе основных показателей. Они должны отражать отраслевую специфику и условия деятельности предприятия. Для среднестатистического предприятия нами были предложены типовые индикаторы, разделенные на три группы: производственные, финансовые и социально-экономические. Их составляющие представлены в таблице 1.

Таблица 1. – Показатели экономической безопасности предприятия

Виды показателей	Группы показателей	Обобщающие показатели
Производственные	Динамика производства	Коэффициент ритмичности
		Коэффициент вариации
		Темпы роста, абсолютные значения прироста
	Реальный уровень загрузки производственных мощностей	Производственная мощность предприятия (цеха)
Коэффициент сопряженности		

Окончание таблицы 1

		Коэффициент использования производственной мощности	
	Темп обновления основных производственных средств	Коэффициент обновления основных средств	
	Стабильность производственного процесса	Коэффициент загрузки оборудования	
	Оценка конкурентоспособности продукции		Коэффициент конкурентоспособности товара
		Коэффициент сортности	
		Уровень качества продукции	
Финансовые	Уровень инновационной активности	Совокупный уровень инновационной активности	
	Фактический и необходимый объем инвестиций	Общая потребность в инвестиционных ресурсах	
	Уровень рентабельности производства		Рентабельность продукции
			Рентабельность продаж
	Фондоотдача производства	Фондоотдача производства	
	Просроченная задолженность	Доля просроченной кредиторской задолженности	
Доля обеспеченности собственными источниками финансирования краткосрочных активов	Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования		
Социально-экономические	Уровень оплаты труда по отношению к среднему показателю по промышленности	Средний размер оплаты труда	
	Потери рабочего времени		
			Удельный вес потерь рабочего времени
		Общие потери рабочего времени	

Примечание: собственная разработка на основе изучения экономической литературы [3].

Данные показатели экономической безопасности используются в системе обеспечения и оценки экономической безопасности. Стоит отметить, что составляющие показатели даны в соответствии с классификацией, принятой отдельным автором.

Но для того чтобы организация функционировала с более устойчивым развитием, и ее экономическая безопасность обеспечивалась более основательно, необходимо дополнить индикаторы, представленные в таблице 1.

В настоящее время, для того чтобы компенсировать активное использование природных ресурсов, в любой стране необходимо особое внимание уделять развитию экологического и человеческого потенциала. Для этого следует добавить группу экологических индикаторов.

В качестве ключевого показателя в этой группе, можно использовать индекс истинных сбережений. Индекс истинных сбережений организации используется при реализации политики устойчивого развития. На основе данного индекса разрабатываются мероприятия и корректируются направления деятельности по достижению устойчивого развития. Если организация идет по пути устойчивого развития, значит, в ней обеспечивается экономическая безопасность.

Также в группу экологических индикаторов входят показатели необходимые как для анализа экологического состояния, так и для непосредственного расчета предложенного индекса:

- величина экологических инвестиций;
- суммарное поступление от экологических платежей;
- экономический ущерб от загрязнения окружающей среды.

Также нами предлагается ввести группу управленческих индикаторов:

- рентабельность управления;
- эффективность управленческой деятельности;
- экономическая эффективность управленческого персонала [4, с. 56-65].

Индикаторы финансового состояния и информационное обеспечение анализа. В последнем варианте анализ обеспечения экономической безопасности первоначально сводится к анализу финансового состояния предприятия, так как более приемлемо в данной ситуации понятие «финансовое состояние», которое включает и состояние экономической безопасности в качестве фактора экономического развития промышленного производства.

В данной ситуации источниками данных для комплексного, полного анализа финансового состояния предприятия будут выступать все виды индивидуальной бухгалтерской отчетности, которые утверждены в постановлении № 104 Министерства Финансов РБ. Также стоит учесть показатели, которые не-

возможно найти в бухгалтерской отчетности, поэтому необходимо принять во внимание данные статистической отчетности (таблица 2).

Таблица 2. – Информационное обеспечение анализа в отчетности предприятия

Форма отчетности	Цель анализа	Аналитические процедуры
Бухгалтерский баланс	Оценка активов предприятия, его обязательств и собственного капитала	Анализ структуры имущества и обязательств предприятия. Анализ ликвидности баланса. Расчет и оценка финансовых коэффициентов платежеспособности. Анализ потенциального банкротства. Расчет и оценка финансовых коэффициентов финансовой устойчивости. Классификация финансового состояния организации по сводным критериям оценки бухгалтерской отчетности. Общая оценка деловой активности организации
Отчет о прибылях и убытках	Оценка объемов реализации и прибыли предприятия	Анализ уровня и динамики финансовых результатов по данным отчетности. Анализ затрат, произведенных организацией. Анализ безубыточности. Факторный анализ прибыли. Анализ показателей рентабельности
Отчет об изменениях капитала	Оценка динамики собственного капитала	Анализ состава и движения собственного капитала. Анализ величины чистых активов
Отчет о движении денежных средств	Оценка притока и оттока денежных средств по текущей, инвестиционной и финансовой деятельности	Анализ движения денежных средств прямым и косвенным методом. Расчет и анализ коэффициентов эффективности денежных потоков
Статистическая отчетность	Оценка социально-экономических показателей, инновационной деятельности, затрат на охрану окружающей среды, обращения с отходами производства, выбросов загрязняющих веществ	Анализ среднего размера оплаты труда, уровня инвестиционной активности. Расчет прямых инвестиций, выбросов загрязняющих веществ в воздух. Анализ выполнения мероприятий по сокращению выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух. Анализ водопотребления, водоотведения

Примечание: собственная разработка на основе изучения экономической литературы [5].

Важно отметить, что наивысший уровень безопасности возможно достичь при условии, что вся система показателей находится в рамках допустимых пределов своих граничных значений, а граничные значения одного показателя достигнуты не в ущерб остальным. Пороговые значения - это предельные величины, при превышении значений которых формируются негативные, разрушительные тенденции в сфере экономической безопасности.

Научные коллективы и ученые придерживаются различных точек зрения: некоторые предлагают вводить лишь одно предельное значение по индикатору, другие же предлагают многопороговые системы, где каждому индикатору присваивается от 3 и более пороговых уровней [6].

Пороговые значения изменять под прогнозные и фактические параметры ни в коем случае нельзя. Ведь именно отклонения прогнозных и фактических параметров от пороговых значений определяют уровень угроз экономической безопасности и порядок их устранения. Необходимо постоянно держать на контроле данные отклонения и реализовывать меры по минимизации возможных отрицательных последствий [7].

Степень точности индикаторов является проблемой, так как до настоящего времени не была разработана методическая база установления индикаторов. В результате неквалифицированного установления значения индикаторов ошибочно может быть определена степень экономической безопасности предприятия, что может привести к принятию управленческих решений, которые не соответствуют реальному положению дел [8, с. 18].

Вывод. Проведенные исследования описывают подходы к оценке уровня экономической безопасности, в которых предполагаемые индикаторы соотносятся с показателями финансового состояния предприятия.

Первый подход содержит базовые индикаторы, необходимые любому предприятию в различных условиях и видах основной деятельности.

Второй подход отражает отраслевую специфику и условия деятельности предприятия. В данном случае типовые индикаторы разделены на три группы: производственные, финансовые и социально-экономические.

Третий подход раскрывает информационное обеспечение анализа и сводится к анализу финансового состояния предприятия, который включает и состояние экономической безопасности в качестве фактора экономического развития промышленного производства.

Индикаторы и группы индикаторов, описанные в данных подходах, имеют свои пороговые значения, но в силу различных подходов по этому вопросу в настоящее время не сформирован единый подход к определению предельных значений индикаторов экономической безопасности предприятия, как и единые базы установления индикаторов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Тамбовцев, В.Л. Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура проблемы / В.Л. Тамбовцев // Вестн. Моск. гос. ун-та. Сер. 6, Экономика. – 1995. – № 3.
2. Блиникова, С.Н. Управление экономической безопасностью промышленного предприятия [Электронный ресурс] : дис. канд. экон. наук : 08.00.05 / С.Н. Блиникова. – М. : РГБ, 2006.
3. Пралиев, Ж.С. Критерии и показатели экономической безопасности предприятия [Электронный ресурс] / Ж.С. Пралиев. – Режим доступа: http://www.rusnauka.com/21_DNIS_2009/Economics/49441.doc.htm. – Дата доступа: 22.03.2016.
4. Хоружий, Л.И. Управленческий учет и анализ затрат на качество в организациях агросферы / Л.И. Хоружий, Ю.Н. Катков // Бухучет в сельском хоз-ве. – 2013. – № 8.
5. Информационное обеспечение финансового анализа [Электронный ресурс] // – Режим доступа: http://afdanalyse.ru/publ/finansovyj_analiz/inform_baza/informacionnoe_obespechenie_finansovogo_analiza/31-1-0-87. – Дата доступа: 18.03.2017.
6. Калина, А.В. Формирование пороговых значений индикативных показателей экономической безопасности России и ее регионов / А.В. Калина, И.П. Савельева // Регион. экономика. – 2014. – № 8.
7. Экономическая безопасность России: Общий курс : учебник / под ред. В.К. Сенчагова. – 2-е изд. – М. : Дело, 2005. – 896 с.
8. Зуева, Л.М. Определение пороговых значений финансовых показателей экономической безопасности предприятия / Л.М. Зуева // Экономика. Инновации. Упр. качеством. – 2015. – № 2.